

Délégué(e) Commercial(e) Hôpital – Dispositifs Médicaux (IDF)

SEGETEX-EIF – PME familiale française en forte croissance

Depuis 1969, SEGETEX-EIF conçoit, fabrique et commercialise des dispositifs médicaux et produits d'hygiène à usage unique pour les hôpitaux, cliniques et réseaux de distribution spécialisés. Présents à l'international, nous produisons en Picardie, Auvergne-Rhône-Alpes et en Asie en collaboration avec les principaux groupements d'achats du secteur. Acteur majeur de notre marché, nous développons des gammes innovantes en partenariat étroit avec nos clients.

Dans le cadre du développement de notre division médicale, nous recrutons un(e) **Délégué(e) Commercial(e) IDF**.

Vos missions :

Rattaché(e) au Directeur des Ventes, vous intégrez une équipe dynamique et contribuez au développement commercial de la gamme sur la région IDF :

- Promouvoir et vendre nos dispositifs médicaux lors de visites quotidiennes en établissements publics et privés.
- Gérer et développer un portefeuille clients existant (hôpitaux, cliniques...) et prospecter de nouvelles structures.
- Accompagner les clients dans leurs choix produits (essais, suivis, conseils).
- Développer des relations durables avec l'ensemble des décideurs du secteur hospitalier et maîtriser les circuits décisionnels.
- Lancer et promouvoir les nouveautés produits.
- Assurer le reporting quotidien dans le CRM et suivre les indicateurs de performance (analyses chiffrées, plan d'actions).
- Collaborer avec les équipes internes (Ventes, ADV, Marketing) pour définir la meilleure stratégie commerciale, en assurant une remontée terrain régulière.
- Assurer avec anticipation la préparation des appels d'offres
- Veiller au respect du code de conduite SEGETEX-EIF.

Votre profil :

- Expérience commerciale d'au moins **3 ans**.
- Connaissance appréciée des environnements hospitaliers (processus décisionnels, appels d'offres).
- Sens de la relation client, capacité à convaincre, esprit d'analyse et autonomie.
- Maîtrise des outils informatiques (Microsoft Office, CRM, Excel, PowerPoint).
- Mobilité sur la région IDF (déplacements fréquents).

Rémunération & Avantages :

- **Fixe + primes sur objectifs**
- Voiture de société
- Ordinateur portable, tablette, téléphone